

Работа в сфере Обязательного Пенсионного Страхования – замечательная вещь: оплата с клиентов не взимается, пенсия у застрахованных лиц будет выше, а агентское вознаграждение более чем достойное!

А это значит, что надо приступать к работе как можно скорее ;-)

Итак, что вы получаете?!

- 1) Возможность оформлять договоры ОПС: доступ в online-программу (для занесения данных клиента в базу Фонда, распечатывания комплектов документов и отслеживания подписанных договоров), круглая печать НПФ для договоров ОПС, рекламные материалы.
- 2) Агентское вознаграждение за каждый принятый Фондом договор в размере **от 1000 рублей**. Для юр. лиц ставка выше. По результатам работы данная цифра может быть увеличена (много договоров, мало брака);
- 3) Статус Агента НПФ, имеющего право перевести накопительную пенсию любого гражданина РФ 1967-1990 г.р. – БЕЗ расписки ПФР и нотариального заверения подписи клиента (НПФ берет заверение на себя);
- 4) Работа сразу с 2-3 ведущими Негосударственными Пенсионными Фондами, что позволит Вам заниматься Пенсионным Консалтингом – предлагать клиентам выбор, охватить максимально широкие слои целевой аудитории и брать рекомендации.
- 5) Независимость от работодателя (своё дело!). А если в дальнейшем разовьёте субагентскую сеть – будет готовый сверхприбыльный бизнес в сфере ОПС, почти без финансовых вложений и рисков.

НПФы, щедро оплачивая агентскую работу по привлечению инвестиционных средств, предъявляют высокие **требования к качеству** подписываемых договоров:

- ✓ Оплачиваются договоры клиентов в **возрасте** с 1967 по 1992 г.р. при наличии ненулевых пенсионных **счетов**. Это значит, что с 2002 по 2013 гг ЗЛ должен был иметь официальный доход (**стаж**).
- ✓ Запрещено предлагать клиенту какие-либо **выгоды** в обмен на заключение договора. А также вводить клиента в заблуждение, предоставлять недостоверную информацию.
- ✓ Предыдущим страховщиком ЗЛ может быть любая УК / НПФ, **кроме** «Дублей» (Фондов той же финансовой группы).
- ✓ Колл-центр Фонда обязательно **прозванивает** клиентов, внесенных в базу, чтобы удостовериться в их личном **желании** перевести свою накопительную пенсию в НПФ и соответствии требованиям Фонда. В дальнейшем жизнеспособность абонента может дополнительно проверяться SMS-рассылкой.
- ✓ Требования к бумаге тоже строги. Документы должны быть заполнены **разборчиво** (рекомендуем использовать в печать для всех бланков или распечатывать уже заполненный договор из online-базы с данными клиента), не допускается **подписание** договора/заявлений третьими лицами (даже женой/братом/адвокатом ЗЛ), все **реквизиты** СНИЛСа и Паспорта клиента должны заполняться в точном соответствии оригиналу. Опечатки/исправления не допускаются.
- ✓ ЗЛ должен получить на руки оригинал **договора** с печатью Фонда.

С какими Фондами работаем?

В прошлом (2015-ом) году нашим основным Фондом-партнером был НПФ «Европейский Пенсионный Фонд» (АО). Который является лидером по уровню среднегодовой доходности – 12,43%. Также ЕПФ имеет максимальный рейтинг надежности (A++), высокие показатели клиентоориентированности и народного рейтинга.

Европейский Пенсионный Фонд входит в группу БИН – огромную финансовую структуру во главе с БИН-Банком (банк года-2014, пресс-служба года-2015, Banki.ru).

Группа БИН владеет несколькими негосударственными пенсионными фондами: САФМАР (ранее Райфайзен), Образование и наука, Доверие и Европейский. В дальнейшем планируется слияние всех этих Фондов в единый НПФ, обладающий всеми их преимуществами.

НПФ «САФМАР» – и станет ключевым звеном группы БИН. Европейский Пенсионный Фонд уже начал процедуру присоединения. Соответственно, в 2016 году с ЕПФ мы уже не работаем. Сейчас начался набор в **НПФ Доверие**. В следующем году этот Фонд также присоединится к САФМАРУ. Так что, доходность, надежность и высокий уровень сервиса ждёт всех клиентов, выбравших НПФ Доверие. Поэтому Доверие – наш основной Фонд-партнер в текущем году.

- **Высокая надежность А+** (по данным рейтинговых агентств: RAEX, NRA).
- Система Гарантирования прав. Пенсионные накопления наших клиентов застрахованы Государством.
- **Высокий уровень доходности!** 10,87% годовых. Именно от доходности Фонда зависит будущая пенсия!
- **Доверие клиентов:** около 1 млн. застрахованных лиц, более 11 млрд рублей под управлением.
- Доступ в личный кабинет, круглосуточный call-центр, **непревзойденная клиентоориентированность...**
- Принадлежность к одной из крупнейших финансовых групп.

Тем клиентам, кто доходности предпочитает надежность/стабильность (а также «дублиам» Доверия, т.е. ранее оформлявшимся в НПФы группы БИН) мы можем предложить Фонды группы АЛОР:

Это «**КитФинанс**» ранее относящийся к группе РЖД. Хотя среднегодовая доходность данного НПФ оставляет желать лучшего (ниже инфляции), на текущий момент КитФинанс опережает «Доверие» по рейтингам надежности и величины пенсионных накоплений. Кроме того, по итогам 2015 года Фонд показал лучший за всю свою историю своего существования результат инвестиционной доходности – 14,5% годовых (обогнав инфляцию на 1,6 процентных пункта).

А также «**ГАЗФОНД пенсионные накопления**» – крутой и престижный Фонд, учрежденный ГАЗПРОМом. До 2015-го данный НПФ придерживался закрытой корпоративной политики, и если Вы не сотрудник «компании мечты», попасть в ГАЗФОНД было затруднительно. Отныне сотрудничество с этим НПФ дарит нам возможность заработать на богатых клиентах! Привлекать в Газфонд разрешается ТОЛЬКО клиентов с большой белой з/п в 2002-2013 гг. (НЧП клиентов должна превышать 60тыс.руб.). В связи с высокими репутационными рисками, к работе с Газфондом будут допускаться не все агенты, а только хорошо себя зарекомендовавшие по работе с другими НПФ.

НПФ «ГАЗФОНД» – один из самых крупных и надежных негосударственных пенсионных фондов страны. Со времени основания в 1994 году НПФ «ГАЗФОНД» успешно пережил все кризисы, и в настоящее время занимает лидирующее место в отрасли по объему пенсионных резервов (более 336 млрд.руб.). Ежегодно, начиная с 2004 года, ведущее рейтинговое агентство «Эксперт РА» подтверждает наивысшую степень надежности Фонда. 01.01.2015 НПФ «ГАЗФОНД» вступил в систему Гарантирования прав застрахованных лиц под номером 1. Это значит, что Банк России (ЦБ РФ) доверяет Газфонду, а пенсионные накопления клиентов отныне застрахованы Государством (АСВ). Доходность от инвестирования средств пенсионных резервов за период с 2005 по 2014 гг. в среднем за год составила 11,1%, накопленная — 186,8%. Это выше, чем показатель инфляции за тот же период.

Как строится работа?

Вы вносите данные (СНИЛС, паспорт, телефон) клиента в базу. Формируется и распечатывается пакет документов на подпись. Клиент ставит подписи на заявлениях, анкете (согласие на обработку данных) и трех копиях договора. Одна копия договора с печатью НПФ оставляется клиенту (вторая будет храниться в ПФР и третья – в НПФ). Желательно взять у клиента ксерокопии паспорта и СНИЛСа. Далее клиент прозванивается call-центром Фонда (данный факт можно отследить в online-программе).

По результатам отчетного периода бумага с заполненными комплектами документов, отсортированными по алфавиту передается в ООО «Пенсия-Инвест». Не более чем через 45 дней после сдачи договоров в Фонд – проверки НЧП и корректности заполнения – производится оплата АВ на Ваш р/с или карту Сбербанка. Агентам, которые ежемесячно сдают большое количество качественных договоров – увеличиваем ставку.

Каковы аргументы для продажи договора ОПС клиенту?

1. Сохранение 6% отчислений на накопительную часть пенсии (если «Молчунам» вернут право выбора);
2. Противостояние инфляции, дабы накопления не обесценились к моменту выхода на пенсию;
3. Клиентоориентированность (Личный кабинет в Интернете, call-центр, максимальная информированность о состоянии Ваших средств);
4. Договор с НПФ (в стандартном договоре подробно расписаны все права клиента и обязанности НПФа; а у «молчунов» нет договора и они не знают оснований взаимодействия с ПФР);
5. **Накопительная пенсия наследуется.** Это реальные деньги, которые получит либо пенсионер, либо его наследники (если смерть наступает до выхода на пенсию);

...право выбора, доходность, информированность, защищенность и др. (вытекает из вышеизложенного)

Аргументов в пользу НПФ огромное множество. Прежде всего, это дополнительный источник пенсионного обеспечения, который гражданин получит на пенсии В ЛЮБОМ СЛУЧАЕ, вне зависимости от демографии в стране через 20-30 лет, количества денег у ПФР, стоимости пенсионного балла, рабочего стажа, накопленной суммы и т.д.. Причем подсчет показывает, что даже в текущих условиях, ДАЖЕ при нулевой доходности НПФ и при любой зарплате ЗЛ – пенсия при формировании НЧП будет выше, чем чисто Страховая (распределительная) пенсия! И, конечно, важнейший аргумент в пользу заключения договора ОПС – **накопительная пенсия наследуется**, т.е. **это реальные деньги**, которые получит либо застрахованное лицо, либо его родственники (если ЗЛ не доживет до пенсии). В то время как Страховая пенсия никому не наследуется и вообще к деньгам не привязана, она рассчитывается в условных единицах – баллах; а стоимость пенсионного балла каждый год будет определять Правительство исходя из текущего бюджета ПФР.

Кроме всего прочего, со следующего года (после отмены моратория) те лица, кто до сих пор не выбрал страховщика по обязательному пенсионному страхованию («Молчуны») вовсе не будут получать \$\$\$ на свой накопительный счет. Все отчисления его работодателя пойдут на выплаты нынешним пенсионерам.

СНИЛС, паспорт и 10-15мин. времени – сейчас этого достаточно, чтобы обеспечить отчисления и ежегодную индексацию (в соответствии с доходностью Фонда) своего накопительного счета!

У тех клиентов, кто уже **ранее переводился в НПФ** следует уточнить устраивает ли их выбранный фонд, могут ли они отслеживать свой накопительный счет, приходят ли им ежегодные письма от НПФ, какая **доходность** у их фонда (на сколько она выше инфляции) и т.д. Все НПФы работают по общим правилам, но кто-то из них заботится о своих клиентах лучше! А какие-то Фонды вовсе не пережили 2014-2015 годы – период акционирования НПФ, введения системы государственного Гарантирования прав застрахованных лиц, и связанные с этим проверки ПФР, аудиторов, ЦБ, АСВ, ФСФР и т.д.

Менять управляющего своим накопительным счетом можно каждый год. Но лучше сразу выбрать достойный вариант. Мы предлагаем только лучшие! ☺

УДАЧНОЙ ВАМ РАБОТЫ!!!

P.S. Сейчас ситуация в сфере ОПС неоднозначна, поскольку ожидается заседание Правительства на тему продления права выбора пенсионного обеспечения ещё на 5 лет.

Если всё оставят как есть – «молчуны» пожизненно лишаются права новых отчислений на НЧП; для них возможно лишь уберечь от инфляции текущие накопления (копившиеся с 2002 по 2013 гг.). Вероятно, НПФам клиенты-молчуны представлять особой ценности и достойно оплачиваться в дальнейшем не будут. Поэтому в перспективе планируем лишь переводить из Фонда в Фонд сознательных граждан (более 50% ЦА) и молодежь.

Если же чиновники примут решение о продлении права выбора для «молчунов» (за эту инициативу выступает весь финансово-экономический блок, против — социальный блок) – активная работа в сфере ОПС нам обеспечена на долгие годы!))